



Grupa SICAME jest międzynarodowym liderem specjalizującym się m.in. w produkcji specjalistycznego osprzętu do energetycznych linii napowietrznych nN/SN/WN, osprzętu kablowego nN/SN, osprzętu stacyjnego WN, osprzętu ochronnego do prac pod napięciem i specjalistycznych narzędzi.

Grupa posiada zakłady produkcyjne zlokalizowane na całym świecie i aktywnie uczestniczy w wyznaczaniu standardów technicznych i jakościowych w swojej branży.

SICAME Polska Sp. z o.o. poszukuje kandydatów na stanowisko:

KIEROWNIK REGIONALNY SPRZEDAŻY / LIDER PRODUKTU

miejsce pracy: Warszawa lub „home office”

obsługiwany teren: region województw wielkopolskiego, lubuskiego, zachodniopomorskiego, kujawsko-pomorskie

Opis stanowiska:

- Realizacja założonych celów sprzedażowych w wyznaczonym rejonie poprzez pozyskiwanie nowych klientów oraz utrzymywanie długotrwałych relacji z obecnymi klientami
- Lider Produktu - odpowiedzialność i koordynowanie gałęzi produktów WN wewnątrz organizacji
- Przygotowywanie ofert handlowych oraz negocjowanie ich warunków
- Organizowanie prezentacji i szkoleń u klientów, odpowiedzialność za doradztwo techniczno-handlowe
- Monitorowanie rynku i konkurencji w zakresie analizy danych dotyczących dynamiki, trendów rozwojowych oraz istotnych wydarzeń
- Sporządzanie raportów, wprowadzanie danych do bazy wiedzy
- Podejmowanie działań przyczyniających się do ulepszenia standardów obsługi klienta
- Współpraca z całym zespołem przy realizacji strategii i budżetu firmy

Wymagania:

- Wykształcenie wyższe techniczne, preferowane kierunkowe z zakresu energetycznego
- Minimum 3-letnie doświadczenie pracy w sektorze energetycznym, preferowane w obszarze przesyłu/dystrybucji lub usług dla przesyłu/dystrybucji energii, preferowane w strukturach sprzedaży (produkcja urządzeń dla energetyki, wykonawstwo/sprzedaż hurtowa dla energetyki, projektowanie)
- Mile widziana podstawowa znajomość zagadnień budowy linii przesyłowych/stacji WN
- Mile widziane doświadczenie w pracy przy projektach podlegających pod UPZP
- Dobre umiejętności komunikacyjne, prezentacyjne, negocjacyjne i w zakresie obsługi klienta
- Umiejętność pracy samodzielnej i właściwego wyznaczania priorytetów zadań, rzetelność, samodyscyplina i dobra organizacja pracy
- Preferowane doświadczenie w pracy w systemie „home office”
- Bardzo dobra znajomość języka angielskiego
- Znajomość obsługi komputera na poziomie zaawansowanym
- prawo jazdy kat. B, gotowość do częstych podróży służbowych na terenie całej Polski

Oferujemy:

- Interesującą pracę w stabilnej firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- Narzędzia potrzebne do osiągnięcia wyników (samochód, telefon)
- Pracę w dynamicznym i profesjonalnym zespole, możliwości rozwoju zawodowego.

CV i list motywacyjny w jednym pliku prosimy przesłać na adres: **rekrutacja@sicame.pl**

Uprzejmie informujemy, że odpowiemy tylko na wybrane oferty.

Prosimy o zawarcie w CV klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji prowadzonego przez SICAME Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, ul Puławska 366, zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (t.j. Dz. U. z 2016 r., poz. 922)”. Jednocześnie wyrażam zgodę na przetwarzanie przez ogłoszeniodawcę moich danych osobowych na potrzeby przyszłych rekrutacji.