



Grupa SICAME jest międzynarodowym liderem specjalizującym się m.in. w produkcji specjalistycznego osprzętu do energetycznych linii napowietrznych nN/SN/WN, osprzętu kablowego nN/SN, osprzętu stacyjnego WN, osprzętu ochronnego do prac pod napięciem i specjalistycznych narzędzi.

Grupa posiada zakłady produkcyjne zlokalizowane na całym świecie i aktywnie uczestniczy w wyznaczaniu standardów technicznych i jakościowych w swojej branży.

SICAME Polska Sp. z o.o. poszukuje kandydatów na stanowisko:

KIEROWNIK REGIONALNY SPRZEDAŻY

miejsce pracy: Warszawa (lub „home office”)

obsługiwany teren: region województw mazowieckiego, łódzkiego, lubelskiego, świętokrzyskiego, podlaskiego, podkarpackiego

Opis stanowiska:

- Realizacja założonych celów sprzedażowych w wyznaczonym rejonie poprzez pozyskiwanie nowych klientów oraz utrzymywanie długotrwałych relacji z obecnymi klientami
- Przygotowywanie ofert handlowych oraz negocjowanie ich warunków
- Organizowanie prezentacji i szkoleń u klientów, odpowiedzialność za doradztwo techniczno-handlowe
- Monitorowanie rynku i konkurencji w zakresie analizy danych dotyczących dynamiki, trendów rozwojowych oraz istotnych wydarzeń
- Sporządzanie raportów, wprowadzanie danych do bazy wiedzy
- Podejmowanie działań przyczyniających się do ulepszenia standardów obsługi klienta
- Współpraca z całym zespołem przy realizacji strategii i budżetu firmy

Wymagania:

- Wykształcenie techniczne, preferowane kierunkowe z zakresu energetycznego
- Minimum 3-letnie doświadczenie pracy w sektorze energetycznym, preferowane w obszarze dystrybucji lub usług dla dystrybucji energii, preferowane w strukturach sprzedaży (produkcja urządzeń dla energetyki, wykonawstwo/sprzedaż hurtowa dla energetyki)
- Podstawowa znajomość i doświadczenie w pracy przy projektach podlegających pod UPZP
- Dobre umiejętności komunikacyjne, prezentacyjne, negocjacyjne i w zakresie obsługi klienta
- Umiejętność pracy samodzielnej i właściwego wyznaczania priorytetów zadań, rzetelność, samodyscyplina i dobra organizacja pracy
- Preferowane doświadczenie w pracy w systemie „home office”
- Dobra znajomość języka angielskiego i/lub języka francuskiego
- Znajomość obsługi komputera na poziomie zaawansowanym
- prawo jazdy kat. B, gotowość do częstych podróży służbowych na terenie całej Polski

Oferujemy:

- Interesującą pracę w stabilnej firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- Narzędzia potrzebne do osiągania wyników (samochód, telefon)
- Pracę w dynamicznym i profesjonalnym zespole, możliwości rozwoju zawodowego.

CV i list motywacyjny w jednym pliku, z dopiskiem numeru ref. oferty w tytule maila, prosimy przesłać na adres e-mail: rekrutacja@sicame.pl

Uprzejmie informujemy, że odpowiemy tylko na wybrane oferty.

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w ofercie pracy dla potrzeb procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 27.08.1997r. Dz. U. z 2002 r., Nr 101, poz. 923 ze zm."